

Οικονομικά - Εταιρικά Νέα



Το νέο "Ελ Ντοράντο" των ελληνικών τραπεζών

Προς αναζήτηση ευκαιριών, τόσο στον τραπεζικό όσο και στους κλάδους των ασφαλειών και του asset management, εντός, αλλά κυρίως εκτός των τειχών της Ελλάδας, βρίσκονται οι ελληνικές τράπεζες, διαβλέποντας μεγάλες προοπτικές ανάπτυξης μέσα από επενδύσεις και συνεργασίες με ισχυρούς "παίκτες" που θα τους επιτρέψουν να αυξήσουν με ρυθμούς γεωμετρικής πρόοδου τα επόμενα χρόνια τα έσοδα από προμήθειες.

Όπως προέκυψε στο πλαίσιο εκδήλωσης του Bloomberg, με τίτλο "The New Era of Greek Banking" την προηγούμενη εβδομάδα, το εγχώριο τραπεζικό σύστημα έχει ανοιχτές τις "κεραίες" του, προκειμένου να εντοπίσει τυχόν ευκαιρίες που θα παρουσιαστούν, διανύοντας – έπειτα από αρκετά χρόνια – μια έντονη περίοδο εξωστρέφειας. Σε αντίθεση με παλαιότερα, άλλωστε, οι ελληνικές τράπεζες διαθέτουν την απαιτούμενη ρευστότητα για να προχωρήσουν σε εξαγορές και συγχωνεύσεις, προσδοκώντας σημαντικά οφέλη πρωτίστως σε επίπεδο κερδοφορίας.

Προς επίρρωση, σύμφωνα με τον διευθύνοντα σύμβουλο της Eurobank, κ. Φωκίωνα Καραβία, το ενδιαφέρον εστιάζεται σε τομείς της τραπεζικής, της ασφάλισης και της διαχείρισης περιουσιακών στοιχείων (σ.σ. προσφάτως ανακοίνωσε συνεργασία με τη Eurizon στον επίμαχο τομέα). "Στη Βουλγαρία, που είναι η δεύτερη βασική μας αγορά, έχουμε ολοκληρώσει τρεις εξαγορές τα τελευταία χρόνια, ενισχύοντας τη θέση από αγορά δανείων. Στην Κύπρο εφέτος ολοκληρώσαμε την εξαγορά πλειοψηφικού πακέτου της Ελληνικής Τράπεζας, της δεύτερης μεγαλύτερης τράπεζας. Μέσω αυτής αποκτήσαμε και μια ασφαλιστική εταιρεία και αναζητούμε περαιτέρω ευκαιρίες. Είμαστε μια τράπεζα με περίπου 100 δισ. ευρώ σε περιουσιακά στοιχεία, εκ των οποίων το 60% προέρχεται από δραστηριότητες εκτός Ελλάδας, το 27% από την Κύπρο και το 11% από τη Βουλγαρία", σχολίασε χαρακτηριστικά.

Στην παραδοχή πως όλες οι ελληνικές τράπεζες εξετάζουν το ενδεχόμενο να επενδύσουν εκτός Ελλάδας προώρησε, από την πλευρά του, ο διευθύνων σύμβουλος της Τράπεζας Πειραιώς, κ. Χρήστος Μεγάλου. "Συγκεκριμένα, εμείς εξετάζουμε κυρίως τον τομέα του asset management (σ.σ. η τράπεζα έχει ήδη εξαγοράσει την Iolcus, γεγονός που επιβεβαιώνει την έμφαση που δίνει προς αυτή την κατεύθυνση) και, φυσικά, έχουμε μια ψηφιακή τράπεζα, τη Snappi, για την οποία έχουμε υψηλές προσδοκίες, ακόμα και σε ευρωπαϊκό επίπεδο. Έχουμε ήδη λάβει πλήρη ευρωπαϊκή τραπεζική άδεια. Δεν θα έχει υποκαταστήματα. Θα είναι αμιγώς ψηφιακή και θα απευθύνεται στις ανάγκες της νεότερης γενιάς και όλων όσοι είναι κατά κάποιο τρόπο εξοικειωμένοι με την ψηφιακή τεχνολογία, στους οποίους συμπεριλαμβάνονται αρκετοί μεγαλύτεροι άντρες και γυναίκες. Αλλά το πιο σημαντικό είναι ότι εξετάζουμε το ενδεχόμενο, μόλις αυξηθεί η κρίσιμη μάζα, να βγούμε εκτός Ελλάδας και να επεκταθούμε στην Ευρωζώνη", ανέφερε.

Την άποψη πως οι διασυννοιακές επιχειρηματικές συναλλαγές και επενδύσεις θα πρέπει να καταστούν πιο εύκολες στην Ευρώπη εξέφρασε ο διευθύνων σύμβουλος της Alpha Bank, κ. Βασίλης Ψάλλης, προσθέτοντας πως το ίδιο ισχύει και για τον τραπεζικό κλάδο. "Συνήθως το πρόβλημα του κατακερματισμού αντιμετωπίζεται είτε με εξαγορές και συγχωνεύσεις είτε με στρατηγικές συνεργασίες. Αυτό που κάνει η Alpha Bank με τη UniCredit είναι μια διαφορετική προσέγγιση, που, όπως είτε ο CEO της UniCredit, Andrea Orsel, έχει αποδώσει πολύ περισσότερο απ' ό,τι περιμέναμε".

Παρουσιάζοντας δε, τα πλεονεκτήματα που προσφέρει η στρατηγική συνεργασία με την UniCredit, ο CEO του ομίλου Alpha Bank ανέφερε: "Οι εταιρικοί πελάτες μας αποκοτούν δυνατότητα πρόσβασης στις 13 χώρες όπου δραστηριοποιείται η UniCredit λαμβάνοντας εξυπηρέτηση από την Ελλάδα, σε συνδυασμό με βελτιωμένες δυνατότητες χρηματοδότησης και πρόσβασης στις κεφαλαιαγορές, ενώ οι ιδιώτες πελάτες μπορούν να επωφεληθούν από υψηλού επιπέδου επενδυτικές προτάσεις, όπως τα αμοιβαία κεφάλαια onemarkets fund και τραπεζοασφαλιστικά προϊόντα, που, μεταξύ άλλων, μπορούν να τους βοηθήσουν να ενισχύσουν το "δίχτυ ασφαλείας" τους μετά τη σύνταξη, επενδύοντας στον τρίτο πυλώνα ασφάλισης. Με λίγα λόγια, βοηθάμε επιχειρήσεις και ιδιώτες να αποκτήσουν πύλη πρόσβασης στην Ευρώπη, κάνοντας πράξη την ευρωπαϊκή ενσποίηση".

Τέλος, πρόθυμη να δει ευκαιρίες στην Ευρώπη και τη Μέση Ανατολή μέσω χρηματοδοτήσεων στους τομείς ενέργειας και υποδομών εμφανίστηκε η διοίκηση της Εθνικής Τράπεζας, με τον διευθύνοντα σύμβουλο, κ. Παύλο Μυλωνά, ωστόσο, να εμφανίζεται μάλλον απαισιόδοξος για το ενδεχόμενο να υπάρξουν συγχωνεύσεις στον τραπεζικό κλάδο, σημειώνοντας χαρακτηριστικά: "There is a lot of talk but no walk", δηλαδή υπάρχει πολλή συζήτηση, αλλά όχι πρόοδος στο συγκεκριμένο σκέλος. Το τελευταίο διάστημα, δε, υπάρχουν φήμες –οι οποίες, ωστόσο, δεν επιβεβαιώνονται επισήμως– που θέλουν την ΕΤΕ να βολιδοσκοπεί το ενδεχόμενο αγοράς της Εθνικής Ασφαλιστικής, που η ίδια υποχρεώθηκε να πωλήσει στη CVC, ως συνέπεια της κρατικής ενίσχυσης που έλαβε ελέω οικονομικής κρίσης.

Το "στοίχημα" της αύξησης των εσόδων

Μπορεί η αποκλιμάκωση των επιτοκίων να μην έχει προς ώρας πλήξει σημαντικά τα επιτοκιακά έσοδα των τραπεζών, όπως, άλλωστε, φάνηκε και από τα αποτελέσματα 9μήνου των τεσσάρων συστημικών ομίλων, εντούτοις είναι βέβαιο πως το 2025 θα είναι ένα έτος-πρόκληση σε όρους κερδοφορίας, γεγονός που επιτάσσει την αναζήτηση εναλλακτικών και, ει δυνατόν, πιο προσοδοφόρων πηγών.

Προς αυτή την κατεύθυνση, οι τράπεζες αναζητούν να ενισχύσουν τα έσοδα από προμήθειες, τα οποία το 9μηνο "άγγιξαν" τα 1,54 δισ. ευρώ. Πιο αναλυτικά:

Στην Τράπεζα Πειραιώς τα καθαρά έσοδα προμηθειών διαμορφώθηκαν στα 156 εκατ. ευρώ το γ' τρίμηνο και στα 480 εκατ. ευρώ το 9μηνο του 2024, επωφελούμενα κυρίως από τις εργασίες καρτών, τις προμήθειες χρηματοδοτήσεων, τις μεταφορές κεφαλαίων (εισαγωγές/εξαγωγές, εμβάσματα, επιταγές) και τη διαχείριση κεφαλαίων πελατών.

Στη Eurobank ενισχύθηκαν κατά 11,8% (ή 6,1% εξαιρουμένης της Ελληνικής Τράπεζας) έναντι του εννεαμήνου του 2023 και ανήλθαν σε 451 εκατ. ευρώ, κυρίως λόγω των εσόδων από τις εργασίες του Δικτύου και τη Διαχείριση Περιουσίας, αντιστοιχώντας σε 70 μονάδες βάσης επί του συνολικού ενεργητικού.

Στην Εθνική Τράπεζα τα καθαρά έσοδα από προμήθειες διαμορφώθηκαν σε 104 εκατ. το γ' τρίμηνο του 2024, +2% υψηλότερα σε τριμηνιαία βάση, οδηγώντας την αύξηση στο εννεάμηνο του τρέχοντος έτους σε +15% ετησίως (313 εκατ. ευρώ). Η ισχυρή δυναμική στις προμήθειες αντανάκλασε τη λιανική τραπεζική (+17% σε ετήσια βάση), με αξιοσημείωτη αύξηση σε όλες τις επιμέρους κατηγορίες, ιδιαίτερα δε στις προμήθειες από επενδυτικά προϊόντα (+35% ετησίως), τη χορήγηση δανείων (+25% ετησίως) και τις πληρωμές (+18% ετησίως).

Τέλος, αυξημένα κατά 8,6% σε τριμηνιαία βάση –στα 108,8 εκατ. ευρώ– ήταν τα καθαρά έσοδα από αμοιβές και προμήθειες της Alpha Bank, ως αποτέλεσμα της αύξησης των νέων εκταμιεύσεων δανείων προς επιχειρήσεις, καθώς και της ενισχυμένης συναλλακτικής δραστηριότητας. Το εννεάμηνο του 2024 αυξήθηκαν κατά 11,3% σε ετήσια βάση, στα 305,6 εκατ. ευρώ.



Τα «γενέθλια» δύο ετών του ChatGPT και το δώρο των 8 τρισ. στις Big Tech

Το Σάββατο συμπληρώνονται δύο χρόνια από τότε που η OpenAI παρουσίασε την εφαρμογή ChatGPT. Τα στελέχη της έβαλαν στοιχήματα για το πόσους χρήστες θα συγκεντρώσει, με την υψηλότερη εκτίμηση να είναι 100.000. Πόσο λάθος έκαναν...

Το ChatGPT έγινε γρήγορα η ταχύτερα αναπτυσσόμενη εφαρμογή στην ιστορία, με περίπου 200 εκατομμύρια ενεργούς χρήστες σήμερα. Όταν κυκλοφόρησε για πρώτη φορά, τα μέσα κοινωνικής δικτύωσης ήταν γεμάτα με παραδείγματα για το πώς αυτό το μικρό πλαίσιο κειμένου ήταν ένα άλμα μπροστά από την Alexa της Amazon ή το Siri της Apple. Θα μπορούσε να γράφει ποιήματα και εκθέσεις γυμνασίου. Μάλλον θα αναμόρφωνε το Χόλιγουντ και το εκπαιδευτικό σύστημα. Κάποια από αυτά συνέβησαν, με τα σχολεία να επανεξετάζουν τον τρόπο με τον οποίο αναθέτουν εργασίες στο σπίτι, ενώ ο αντίκτυπός του σε άλλους τομείς της ζωής αλλά και των επιχειρήσεων παραμένει ένα ανοιχτό ερώτημα.

Αυτό που έχει γίνει ξεκάθαρο είναι ότι σε δύο χρόνια, οι μεγαλύτεροι ευνοημένοι από το είδος της τεχνητής νοημοσύνης που μια μέρα θα «ωφελήσει όλη την ανθρωπότητα», σύμφωνα με τον Sam Altman, είναι ένας μικρός αριθμός εταιρειών τεχνολογίας. Οι έξι μεγαλύτερες έχουν «δει» την κεφαλαιοποίησή τους να αυξάνεται συνολικά κατά περισσότερα από 8 τρισεκατομμύρια δολάρια από την κυκλοφορία του ChatGPT, όπως χαρακτηριστικά αναφέρει άρθρο του Bloomberg.

Ο τεχνολογικός κλάδος έχει παρουσιάσει άνοδο 30% στον S&P 500 από τον Ιανουάριο του 2022, ενώ οι εταιρείες μικρής κεφαλαιοποίησης έχουν δει μια πιο μέτρια απόδοση της τάξης του 15%. Αυτό αφηφά την τάση των εταιρειών μικρής και μεσαίας κεφαλαιοποίησης να έχουν καλύτερες επιδόσεις από τις μεγαλύτερες κατά τις δύο δεκαετίες πριν από την κυκλοφορία του ChatGPT.

Την ίδια στιγμή, η Nvidia ξεπέρασε την Advanced Micro Devices και την Intel για να γίνει η κορυφαία εταιρεία τσιπ στον κόσμο.

Η εισοδηματική ωστόσο χρημάτων στις big tech ενέχει μια δυσάρεστη προοπτική: ότι αυτή η υποτιθέμενη επαναστατική τεχνολογία δεν θα μπορούσε ποτέ να εκπληρώσει την υπόσχεσή της για ευρύ οικονομικό μετασχηματισμό, καθώς συγκεντρώνει και θα συγκεντρώνει περισσότερο πλούτο στην κορυφή.

Ένα πιο υγιές αποτέλεσμα από όλα αυτά θα ήταν οι νεοφυείς και μη τεχνολογικές εταιρείες να αποσπάσουν μεγαλύτερο μέρος από αυτά τα οφέλη. Ωστόσο, το εγχείρημα αυτό παραμένει δύσκολο. Ήδη, η οικοδόμηση μιας επιχείρησης γύρω από εφαρμογές ή εταιρικό λογισμικό είναι επικίνδυνη λόγω της πιθανότητας ένας τεχνολογικός γίγαντας να κυκλοφορήσει το ίδιο χαρακτηριστικό και να οδηγήσει την startup σε χρεοκοπία.

Αυτό σημαίνει ότι είναι απαγορευτικά ακριβό να ασχολείσαι με την κατασκευή «μοντέλων» που ανταγωνίζονται το ChatGPT, το Gemini της Google, το Claude της Anthropic ή το Llama της Meta Platforms.

Ως εκ τούτου, οι περισσότεροι ιδρυτές startup επιχειρήσεων τεχνητής νοημοσύνης επικεντρώνονται στη δημιουργία υπηρεσιών που λειτουργούν ως «περιτύλιγμα» γύρω από υπάρχοντα μοντέλα όπως το GPT-4 της OpenAI, το οποίο στηρίζει το ChatGPT. Το πρόβλημα είναι ότι και αυτοί κινδυνεύουν να «πνιγούν» από έναν μεγαλύτερο παίκτη που ασχολείται με το προϊόν τους. Για παράδειγμα, όταν το OpenAI κυκλοφόρησε το Whisper το 2022, δωρεάν, έκανε τη ζωή πιο δύσκολη για μια ολόκληρη σειρά νεοφυών επιχειρήσεων αναγνώρισης ομιλίας.

Επίσης, οι επιχειρηματίες που κατασκευάζουν παραγωγικά προϊόντα τεχνητής νοημοσύνης απορροφούν, τουλάχιστον, μεγαλύτερο ποσοστό χρηματοδότησης επιχειρηματικού κεφαλαίου (venture capital), ακόμη και όταν τα υψηλότερα επιτόκια οδήγησαν σε μείωση της χρηματοδότησης startups το περασμένο έτος. Πρέπει όμως να βρουν τρόπους να θωρακιστούν από τους κυρίαρχους παίκτες.

Ένας τρόπος είναι να εστιάσουν στη δημιουργία εξειδικευμένων προϊόντων σε τομείς, όπως η υγειονομική περίθαλψη, το νομικό δίκαιο και τα χρηματοοικονομικά. Είναι πιο δύσκολο για τη Microsoft και την Google να ακολουθήσουν σε αυτές τις περπτώσεις περιορισμένης χρήσης, δεδομένης της εστίασής τους στην κατασκευή συστημάτων AI γενικής χρήσης.

Δύο χρόνια λουπόν μετά, φαίνεται ότι η κύρια κληρονομιά του ChatGPT ήταν η ενίσχυση των οικονομικών των μεγαλύτερων παικτών της τεχνολογίας. Η επόμενη φάση της τεχνητής νοημοσύνης μπορεί να αποδειχθεί πιο δημοκρατική. Αλλά προς το παρόν, η επανάσταση που είχε σκοπό να αναδιαμορφώσει τον κόσμο μας, έχει επεκτείνει κυρίως τον πλούτο και την επιρροή των Big Tech, κάνοντάς τες ακόμη πιο ισχυρές.

Πηγή: Bloomberg



ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ

Ο Μ Ι Λ Ο Σ Ε Τ Α Ι Ρ Ε Ι Ω Ν

ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ: Αύξηση 29,2% στα καθαρά κέρδη – Στα 114,6 εκατ. στο εννεάμηνο

Αύξηση 29,2% κατά το εννεάμηνο του 2024 παρουσίασαν τα καθαρά κέρδη των μετόχων του Ομίλου ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ προσαρμοσμένα για μη λειτουργικά αποτελέσματα και ανήλθαν στα € 114,6 εκατ. (εκ των οποίων € 96,1 εκατ. από συνεχιζόμενες δραστηριότητες).

Η λειτουργική κερδοφορία αυξήθηκε κατά 9,5% στην ίδια χρονική περίοδο, ανερχόμενη στα €433,9 εκατ. (εκ των οποίων € 279,2 εκατ. από συνεχιζόμενες δραστηριότητες), ενισχυμένη από τους τομείς των κατασκευών, παραχωρήσεων και ΑΠΕ, με το περιθώριο να διαμορφώνεται σε 17,5% έναντι 15,7% το αντίστοιχο Εννεάμηνο του 2023.

Τα συνολικά έσοδα του Ομίλου για το εννεάμηνο του έτους διαμορφώθηκαν σε € 2.482,7 εκατ. (εκ των οποίων € 2.233,2 εκατ. από συνεχιζόμενες δραστηριότητες) έναντι € 2.529,4 εκατ. την αντίστοιχη περίοδο του 2023.

Η υλοποίηση του στρατηγικού σχεδιασμού του Ομίλου ΓΕΚ ΤΕΡΝΑ συνεχίζεται απρόσκοπτα από την αρχή του έτους, με σκοπό την ανάδειξη του Ομίλου σε ηγέτη στον τομέα των υποδομών σε ευρωπαϊκό επίπεδο, με ορατά πλέον αποτελέσματα. Ξεκινώντας με τις πιο πρόσφατες και εμβληματικές εξελίξεις, η επιτυχής ολοκλήρωση της μεταβίβασης της ΤΕΡΝΑ ΕΝΕΡΓΕΙΑΚΗ στην Masdar βοηθάει σημαντικά να αποκραυαλλωθεί αξία για τους μετόχους και προσφέρει σημαντική ρευστότητα για την επιτάχυνση του επενδυτικού πλάνου του Ομίλου.

Σημαντική εξέλιξη αποτελεί επίσης η από την 06.10.2024 έναρξη της 25-ετή περιόδου παραχώρησης υπό τη διαχείριση του Ομίλου ενός από τους πιο αποδοτικούς οδικούς άξονες σε ευρωπαϊκό επίπεδο, της Αττικής Οδού, με το έργο να δείχνει ήδη από τις πρώτες ημέρες λειτουργίας την δυναμική του με την κίνηση σε επίπεδο 10-μήνου να παρουσιάζει αύξηση κατά 5,6% (Οκτώβριος +6,8%), ξεπερνώντας τις αρχικές εκτιμήσεις, ενώ η λειτουργία του ήδη από το τελευταίο τρίμηνο του έτους θα ενισχύσει τα μεγέθη του Ομίλου.

Η νέα μονάδα φυσικού αερίου στην Κομοτηνή συνολικής ισχύος 877MW (50-50 K/Ξ με την Motor Oil) βρίσκεται ήδη σε δοκιμαστική λειτουργία, με την εμπορική της λειτουργία να αναμένεται εντός του πρώτου τριμήνου του 2025, όπου και θα αποτελεί τη μεγαλύτερη και πιο αποδοτική μονάδα φυσικού αερίου στη χώρα (64% αποδοτικότητα). Επίσης, για τις αρχές του 2025 τοποθετείται και η έναρξη της 35-ετούς περιόδου παραχώρησης του μεγαλύτερου οδικού άξονα της χώρας, της Εγνατίας Οδού.

Όσον αφορά στο νέο διεθνές αεροδρόμιο στο Καστέλι Κρήτης η κατασκευή προχωράει με γρήγορους ρυθμούς με την πρόοδο των κατασκευαστικών εργασιών να ξεπερνάει ήδη το 40% και η ολοκλήρωσή του να αναμένεται στα επόμενα 2 χρόνια. Την ίδια στιγμή, οι προπαρασκευαστικές εργασίες για το έργο του ολοκληρωμένου τουριστικού συγκροτήματος στο Ελληνικό προχωρούν, με τις κύριες εργασίες να αναμένονται να ξεκινήσουν στις αρχές του επόμενου έτους. Τέλος, συνεχίζονται οι διεργασίες για την υπογραφή της σύμβασης παραχώρησης του ΒΟΑΚ, του μεγαλύτερου νέου αυτοκινητοδρόμου στην Ευρώπη, εντός του 2025.

Ταυτόχρονα με την ωρίμανση των ήδη συμβασιοποιημένων έργων, ο Όμιλος τις τελευταίες περιόδους έχει καταφέρει να αυξήσει το αποτύπωμα του στο χώρο των υποδομών, προσθέτοντας νέα έργα συνολικού ύψους ενός δις. Ευρώ, συμπεριλαμβανομένων και έργων διαχείρισης υδάτων και διαχείρισης απορριμμάτων. Τέλος, ο Όμιλος συνεχίζει να προετοιμάζεται και να εξετάζει τη συμμετοχή του σε σημαντικό αριθμό έργων που αναμένεται να ωριμάσουν τις επόμενες περιόδους. Η καθετοποίηση, η βαθιά γνώση του αντικειμένου και η συστηματική προσήλωση στον τομέα των υποδομών σε συνδυασμό με την ισχυρή χρηματοοικονομική διάρθρωση, αναμένεται να συνεχίσουν να αποτελούν κύρια ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα του Ομίλου και να υποστηρίζουν την εξασφάλιση νέων έργων με ικανοποιητικούς όρους για όλα τα μέρη.

Χρηματοοικονομικές επιδόσεις Εννεάμηνου

Κατά την περίοδο αναφοράς, ο Όμιλος συνέχισε να αυξάνει τα ισχυρά επίπεδα κερδοφορίας του, σε συνέχεια της περαιτέρω ωρίμανσης των επενδύσεων στους τομείς των παραχωρήσεων και των ΑΠΕ και της υγιούς κερδοφορίας του κατασκευαστικού τομέα. Πιο συγκεκριμένα, ο κλάδος των παραχωρήσεων σημείωσε αύξηση εσόδων και λειτουργικής κερδοφορίας σε συνέχεια κυρίως των αυξημένων διελύσεων σε Νέα Οδό και Κεντρική Οδό.

Ο τομέας των κατασκευών διατήρησε τα υγιή επίπεδα κερδοφορίας του – παρά τα χαμηλότερα έσοδα λόγω του χρονισμού στην εκτέλεση των έργων – ενώ το ανεκτέλεστο παρέμεινε υψηλό και διαμορφώθηκε σε € 5,0 δις.. Στον τομέα της συμβατικής ενέργειας, η υποχώρηση των τιμών ενέργειας, οδήγησε σε χαμηλότερα έσοδα, παρά τη διεύρυνση σε επίπεδο μεριδίων αγοράς. Τέλος, στον κλάδο ΑΠΕ, η αύξηση της εγκατεστημένης ισχύος στα 1.224 MW από το τέλος του 2023, οδήγησε σε αύξηση της παραγωγής και της κερδοφορίας.

Συνέχεια...

Αναλυτικά:

Τα συνολικά έσοδα του Ομίλου κατά τη διάρκεια του Εννεάμηνου του 2024 διαμορφώθηκαν σε € 2.482,7 εκατ. έναντι € 2.529,4 εκατ. την αντίστοιχη περίοδο του 2023, παρουσιάζοντας αυξημένα έσοδα στους 3 τομείς παραχωρήσεων και ΑΠΕ και μικρή υποχώρηση στον τομέα συμβατικής ενέργειας και κατασκευών.

Συγκριμένα:

- Τα έσοδα του κατασκευαστικού τομέα διαμορφώθηκαν σε € 916,7 εκατ. έναντι € 991,6 εκατ. κατά την αντίστοιχη περίοδο του 2023, προερχόμενα από την υλοποίηση του επενδυτικού προγράμματος του Ομίλου και την εκτέλεση έργων ιδιωτών και του δημόσιου.
- Τα έσοδα του τομέα των παραχωρήσεων διαμορφώθηκαν σε € 204,8 εκατ. έναντι € 166,0 εκατ. κατά το Εννεάμηνο του 2023, σε συνέχεια της αύξησης της κίνησης στη Νέα Οδό και την Κεντρική Οδό.
- Στον τομέα συμβατικής ενέργειας στην Ελλάδα και το εξωτερικό, τα έσοδα από πωλήσεις διαμορφώθηκαν σε € 1.193,9 εκατ. έναντι € 1.271,5 εκατ. την αντίστοιχη περσινή περίοδο, παρά την αύξηση του μεριδίου αγοράς στην προμήθεια ηλεκτρισμού, κυρίως λόγω της αποκλιμάκωσης των τιμών ενέργειας την υπό εξέταση περίοδο.
- Στον τομέα ΑΠΕ (δραστηριότητες προς πώληση βάσει της προαναφερθείσας συμφωνίας με τη MASDAR) οι πωλήσεις ανήλθαν σε € 220,4 εκατ. έναντι € 173,1 εκατ., σε συνέχεια της λειτουργίας νέων αιολικών πάρκων.

Η λειτουργική κερδοφορία (adj. EBITDA) του Ομίλου παρουσίασε αύξηση κατά 9,5% και διαμορφώθηκε για το Εννεάμηνο του 2024 σε € 433,9 εκατ. έναντι € 396,3 εκατ. την αντίστοιχη περίοδο του 2023, με το σχετικό περιθώριο να ανέρχεται σε 17,5% έναντι 15,7%, ως αποτέλεσμα του μείγματος των πωλήσεων.

Συγκεκριμένα:

- Στον τομέα της κατασκευής, τα προσαρμοσμένα EBITDA διαμορφώθηκαν σε € 98,2 εκατ. έναντι € 80,0 εκατ., λόγω της μεταβολής του μείγματος των εκτελούμενων έργων ως προς το περιθώριο κέρδους.
- Στον τομέα των παραχωρήσεων, τα προσαρμοσμένα EBITDA αυξήθηκαν στα € 126,0 εκατ. ευρώ, έναντι € 114,7 εκατ. ευρώ την αντίστοιχη περίοδο του 2023 σε συνέχεια των αυξημένων πωλήσεων.
- Στον τομέα συμβατικής ενέργειας στην Ελλάδα και το εξωτερικό, το προσαρμοσμένο EBITDA διαμορφώθηκε στα € 82,6 εκατ. έναντι € 102,9 εκατ..
- Στον τομέα ΑΠΕ (δραστηριότητες προς πώληση βάσει της προαναφερθείσας συμφωνίας με τη MASDAR) το προσαρμοσμένο EBITDA ανήλθε σε € 145,9 εκατ. έναντι € 117,5 εκατ. την αντίστοιχη περίοδο του 2023, σε συνέχεια των αυξημένων πωλήσεων.

Τα Λειτουργικά Αποτελέσματα προ τόκων και φόρων (EBIT3) για τον Όμιλο διαμορφώθηκαν σε € 277,6 εκατ. την τρέχουσα περίοδο, έναντι € 251,3 εκατ. την αντίστοιχη περίοδο του 2023. Τα Κέρδη προ φόρων για τον Όμιλο διαμορφώθηκαν σε € 190,7 εκατ. ευρώ την τρέχουσα περίοδο, έναντι € 166,7 εκατ. ευρώ την αντίστοιχη περίοδο του 2023.

Τα Κέρδη μετά από φόρους για το σύνολο των δραστηριοτήτων, διαμορφώθηκαν σε € 142,3 εκατ. την τρέχουσα περίοδο, εκ των οποίων τα € 117,1 εκατ. ευρώ είναι τα κέρδη που αναλογούν στους ιδιοκτήτες της Μητρικής, έναντι € 99,5 εκατ. ευρώ την αντίστοιχη περίοδο του 2023.

Στα αποτελέσματα μετά τους φόρους και δικαιώματα μειοψηφίας έχουν συμπεριληφθεί μη λειτουργικά αποτελέσματα(1) συνολικού κέρδους € 2,9 εκατ. έναντι συνολικού κέρδους € 10,7 εκατ. την αντίστοιχη περίοδο του 2023.

Τα Κέρδη μετά από φόρους για το σύνολο των δραστηριοτήτων, χωρίς την επίδραση των ανωτέρω μη λειτουργικών αποτελεσμάτων, διαμορφώθηκαν σε € 139,4 εκατ. ευρώ την τρέχουσα περίοδο, εκ των 4 οποίων τα € 114,6 εκατ. ευρώ είναι τα κέρδη που αναλογούν στους ιδιοκτήτες της Μητρικής, έναντι € 114,7 εκατ. ευρώ την αντίστοιχη περίοδο του 2023, εκ των οποίων τα € 88,7 εκατ. ευρώ είναι τα κέρδη που αναλογούσαν στους ιδιοκτήτες της Μητρικής.

Τα Κέρδη μετά από φόρους αποδιδόμενα στους μετόχους από συνεχιζόμενες δραστηριότητες χωρίς την επίδραση των ανωτέρω μη λειτουργικών αποτελεσμάτων, ανήλθαν σε € 96,1 εκατ. έναντι € 76,6 εκατ. την αντίστοιχη περίοδο του 2023.

Το Προσαρμοσμένο Καθαρό Χρέος με αναγωγή (recourse net debt) διαμορφώθηκε στα € 423 εκατ. την 30.09.2024. Το συνολικό Προσαρμοσμένο Καθαρό Χρέος (δανειακές υποχρεώσεις μείον χρηματικά διαθέσιμα και δεσμευμένες καταθέσεις) του Ομίλου από συνεχιζόμενες και προς πώληση δραστηριότητες διαμορφώθηκε την 30.09.2024 σε € 1.713,3 εκατ. ευρώ (εκ των οποίων € 822 εκατ. προέρχονται από δραστηριότητες προς πώληση), έναντι € 1.605,6 εκατ. ευρώ την 31.12.2023.



Ευρώ: Ο Νοέμβριος ο χειρότερος μήνας σε διάρκεια έτους

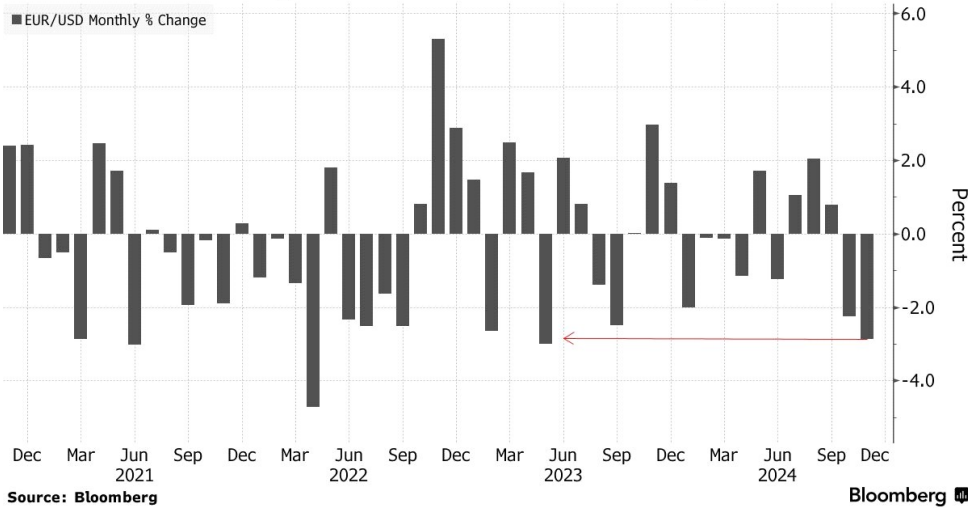
Το ευρώ ολοκληρώνει τον χειρότερο μήνα σε διάρκεια έτους, υπό τη σκιά των εμπορικών δασμών των ΗΠΑ που θα μπορούσαν να πλήξουν την ήδη αποδυναμωμένη οικονομία της Ευρωζώνης.

Το ευρωπαϊκό ενιαίο νόμισμα υποχωρεί 3% το Νοέμβριο, κινούμενο στο 1,0575, κοντά στο χαμηλό διετίας που άγγιξε στις αρχές του μηνός. Πρόκειται για τη μεγαλύτερη μηνιαία πτώση από το Μάιο του 2023.

Το ευρώ βγήκε από το κάδρο προτίμησης των επενδυτών, εν μέσω ανησυχιών ότι η Ευρώπη θα χτυπηθεί με δασμούς από τον Τραμπ, μία εξέλιξη που θα μπορούσε να οδηγήσει την ΕΚΤ σε πιο επιθετικές μειώσεις επιτοκίων. Την ίδια στιγμή, οι ενδείξεις στασιμότητας και η πολιτική αναταραχή σε Γαλλία και Γερμανία αποτελούν επίσης παράγοντες άσκησης πίεσης του ευρώ.

«Η Ευρώπη βρίσκεται τώρα σε κρίσιμο σταυροδρόμι. Υπάρχει κατακερματισμός στις πολιτικές, εξασθενημένη ανάπτυξη και ο κίνδυνος να εμπλακεί στον πόλεμο Ρωσίας-Ουκρανίας», αναφέρει ο Λούκα Παολίνι, στρατηγικός αναλυτής της Pictet Asset Management.

The Euro is Having Its Worst Month Since May 2023



Source: Bloomberg

Bloomberg

Ενώ το δολάριο έχει ενισχυθεί από την ημέρα των εκλογών και τη νίκη Τραμπ, ο ευρώ παρουσιάζει την χειρότερη επίδοση μεταξύ των νομισμάτων του G10. Αυτό συμβαίνει λόγω των προσδοκιών ότι η ΕΚΤ ενδεχομένως να χρειαστεί να μειώσει το κόστος δανεισμού κατά 150 μονάδες βάσης έως τα τέλη του 2025, ενδεχομένως διπλάσια από το βαθμό που προβλέπει η Φέντενραλ Ριζέρβ.

Αυτή την εβδομάδα, το ευρώ πήρε μία ανάσα από τις επιθετικές δηλώσεις της Ίζαμπελ Σνάμπτελ αλλά και από το γεγονός ότι ο Τραμπ δεν ανέφερε την Ευρώπη στις τελευταίες απειλές του για δασμούς, παρά μόνο Καναδά, Μεξικό και Κίνα.

Η όρεξη για ρευστοποιήσεις ευρώ περιορίστηκε επίσης από τη στιγμή που το νόμισμα ανέκαμψε πάνω από το 1,05 έναντι του δολαρίου, σημαντικό σημείο αντίστασης για τους συναλλασσομένους. Ο Δεκέμβριος θεωρείται θετικός μήνας για το ευρώ λόγω των εκροών που από το δολάριο στο τέλος του έτους.

Πάντως, οι επενδυτές προετοιμάζονται για περισσότερες απώλειες το επόμενο έτος, καθώς εντείνονται οι ενδείξεις για επιβράδυνση. Η επιχειρηματική δραστηριότητα στην Ευρωζώνη παρουσίασε απρόσμενη συρρίκνωση το Νοέμβριο.

Αντισταθμιστικά ταμεία και άλλοι κερδοσκόποι επενδυτές αύξησαν τα στοιχήματά τους για πτώση του δολαρίου στο υψηλότερο επίπεδο τριών ετών, σύμφωνα με τα τελευταία εβδομαδιαία στοιχεία της CFTC και πολλοί στρατηγικοί αναλυτές βλέπουν ευρώ/δολαρίου στο επίπεδο της απόλυτης ισοτιμίας της.

Πηγή: Bloomberg